

## TOURISMUS NEU DENKEN: ÖKOSYSTEM FÜR DIREKTVERTRIEB

Seit jeher steht der Tourismus vor der Herausforderung, den Direktvertriebsanteil zu erhöhen. Heute dominieren wenige Player den Markt, hunderte Booking Engines bieten nicht jene direkt buchbaren Reiseerlebnisse, die Gäste sich wünschen. Zeit für eine Alternative! CUBE-TECH hat daher eine Gesamtlösung entwickelt, die allen touristischen Leistungserbringern offensteht - unabhängig von ihrer technischen Ausstattung. Das digitale Ökosystem für Beherberger, Erlebnispartner und Destinationen.

Die Bedürfnisse der Gäste, beworbene Erlebnisse in Form kombinierter touristischer Leistungen selbst und direkt buchen zu wollen, werden weder von Leistungserbringern noch von Destinationen zufriedenstellend erfüllt. Daher haben sich neben klassischen Reisebüros und deren Online-Ablegern zahlreiche weitere Vermittler zwischen Gäste und Anbieter geschoben, die Buchungen von Packages unnötig komplex - und vor allem teuer - machen.

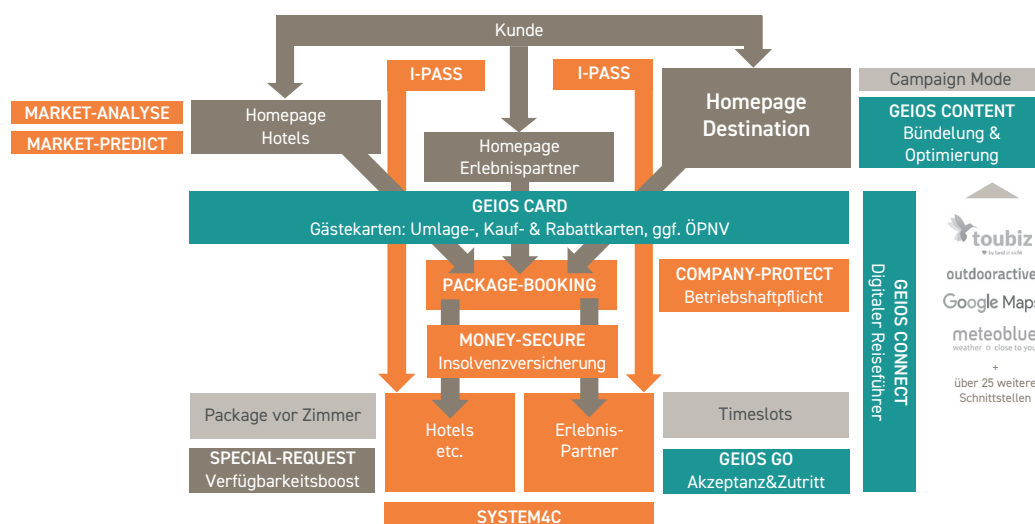
CUBE-TECH hat dafür eine einzigartige Lösung entwickelt: **SYSTEM4C (System for Customer)**, das gewerberechts- und pauschalreiserichtlinienkonforme Buchungssystem für kombinierte Reiseleistungen. Eine Direktvertriebslösung, die erstmals das Prinzip „Billigpreisalgorithmus“ ausschaltet - ohne Wettbewerbsnachteil gegenüber anderen Anbietern.

Mit **SYSTEM4C** ermöglicht **CUBE-TECH** touristischen Leistungsanbietern:

1. Entkoppelung der Angebotslandschaft vom Billigpreisalgorithmus!
2. Ersatz für die hochprovisionierte, konsumententäuschende Systematik der Meta-Suchsysteme und dahinterliegenden Buchungsplattformen durch ergänzenden Lösungen **MARKET-ANALYSE** und **MARKET-PREDICT**
3. Preisparität in der gesamten Buchungslandschaft

### VORTEILE DURCH SYSTEM4C:

- Regionale Leistungen als Gesamterlebnis
- Marketingaktivitäten führen zu buchbaren Angeboten
- Steigerung des Direktvertriebsanteils
- Attraktives Packaging mit Erlebnispartnern
- Kontrolle über Angebote, Preise und Buchungen



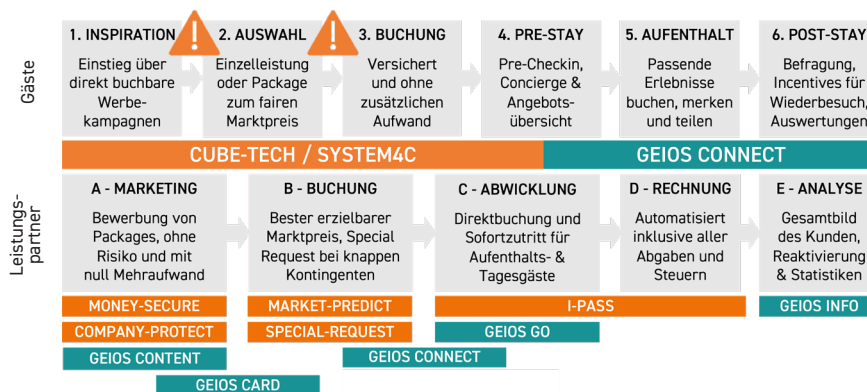
Unser Ziel ist, die **Metasuchmaschinen und Vermittler durch direkt buchbare Angebote überflüssig zu machen**. Unsere Lösungen zielen also vorrangig auf die Ertragssteigerung entlang der Wertschöpfungskette ab. Dazu müssen mögliche Hürden bei der Buchung minimiert werden, insbesondere was die Buchung von Packages betrifft.

Dazu zählen neben gewerberechtlichen **Unsicherheiten bei Übernahme der Vermittlungs- oder Reiseveranstalterfunktion** vor allem die **sich aus Datenschutzgrundverordnung und EU-Pauschalreiserichtlinie ergebenden Risiken**, die wir mit den Versicherungsprodukten **MONEY-SECURE** und **COMPANY-PROTECT** für Gäste wie Anbieter auf Geschäftsebene lösen.

Die bereits erwähnte umfassende Marktbetrachtung durch **MARKET-ANALYSE**, liefert auf Basis hunderttausender Buchungsdaten jedem Beherbergungsbetrieb als **MARKET-PREDICT** bis auf Zimmertypenebene den optimalen, tagesaktuellen Preis für die nächsten sechs Monate.

Ergänzt wird die Lösung durch das maßgeschneiderte Gästekarten- und Informationssystem für Destinationen von **GEIOS**, das über intelligente Terminals auch Leistungspartner optimal einbinden kann.

**CUBE-TECH/GEIOS** begleiten Gäste wie Anbieter über den gesamten Prozess:



Im Reiseverlauf sehen Sie gleich zu Beginn die häufigsten Abbruchstellen. Mit unserer Lösung können Destinationen **beworbene Erlebnispakete buchbar machen**, ohne potenzielle Gäste zu verlieren. Als White-Label-Lösung stärkt dabei jede Buchung die eigene Marke, statt Google, Booking & Co zu finanzieren. Beherbergungsbetriebe profitieren weiters von der **SPECIAL-REQUEST** Funktion, die vermeintliche Verfügbarkeitsengpässe durch individuelle Angebote überbrückt und so Buchungsausfälle minimiert.

**GERNE STELLEN WIR IHNEN UNSERE LÖSUNGEN PERSÖNLICH VOR!**

## PRO GESCHÄFTSFALL:

- EU-konforme Abwicklung
- Kundengeld-Versicherung
- Haftpflicht-Versicherung

## SYSTEM4C BIETET:

- White-Label-Infrastruktur
- Modernste Technologie und Machine Learning
- All-in-one-Lösung: Vertrieb, Abwicklung & Abrechnung
- Ständig weiterentwickelte Software-as-a-Service
- Angebote in allen benötigten Sprachen und Währungen
- Kalkulator-Funktion samt Preisparität

## IM ERGEBNIS:

Mehr Wertschöpfung bei markt-konformen Verkaufspreisen

## Ihre Ansprechpartner:

Stefan Sindelar  
stefan.sindelar@cube-tech.ai  
+43 664 88665030

David Prainer  
david.prainer@cube-tech.ai  
+43 664 2527767

## ANHANG: SCHNITTSTELLEN

### PARTNER (AUSZUG)



### CONTENTSYSTEME (AUSZUG)



### ZAHLUNGSMETHODEN (AUSZUG)

