

## ALLES AUF EINE KARTE: DER SCHLÜSSEL ZU IHRER DESTINATION.

Unsere Kartenmodelle sind optimale Marketing- und Promotionwerkzeuge für Ihre Destination, um zunächst als Instrument Leistungsanbieter zu organisieren und das Angebot der Destination unter einer Marke zu vereinen. Mithilfe der GEIOS können Sie alle Leistungen – von Touren oder Aktivitäten bis hin zum Öffentlichen Personennahverkehr – optimal einbinden bzw. vernetzen sowie bewerb- und buchbar machen. Für Ihre Gäste bieten die Karten Vorteile wie Rabatte oder exklusive Leistungen.

Unsere Mission ist die Konversion eingesetzter Marketingmittel in direkte Buchungen. Mit GEIOS und SYSTEM4C ermöglichen wir touristischen Leistungsanbietern vor, während und nach dem Aufenthalt mit den Gästen Verbindung aufzunehmen und die besten Angebote zu unterbreiten. GEIOS CARD unterstützt so beim Aufbau, Ausbau und Monitoring der Gästebindung.

Mit einem All-Inclusive-Ansatz dient GEIOS CARD der Vermarktung der Destination unter Einbeziehung der Leistungsträger und wendet sich an den Aufenthaltsgast. Gäste erleben das gesamte Angebot aus einer Hand - die Highlights der Destination sind schließlich die reisemotivierenden Faktoren!

GEIOS CARD ist ein anpassungsfähiges und leistungsstarkes Marketing-Tool für Ihre Destination. Auch Kauf- oder Mitarbeiterkarten sind möglich, die Einbindung in bestehende Zutrittssysteme ist umsetzbar. Alternativ steht mit den GEIOS GO Terminals ein innovativer NCF, Barcode und Chip-Reader zur Verfügung. Auch eine Akzeptanz-App für Smartphones ist verfügbar. Alle Karten können physisch oder in digitaler Form ausgeführt werden.



Steigern Sie jetzt die Frequenz in Ihrer Destination, ziehen Erstbesucher an und erhöhen den Stammgäste-Anteil. Die systematische Erfassung der Leistungsträger Ihrer Destination erlaubt Ihnen, Gästen jederzeit über SYSTEM4C situations- und ortsabhängig passende Angebote zu machen.

**GERNE STELLEN WIR IHNEN UNSERE LÖSUNGEN PERSÖNLICH VOR!**

### VORTEILE FÜR DESTINATIONEN

- Organisation & Strukturierung regionaler Leistungsanbieter
- Bessere Wahrnehmbarkeit der Destination als Marke
- Jederzeit vom Kartenmodell ins Direktbuchungssystem

### VORTEILE FÜR LEISTUNGSANBIETER

- Bekanntheitsgrad und Besucherfrequenz erhöhen
- Wiederkehrende bzw. Stammgäste schaffen
- Mehr Online-Bewertungen

### VORTEILE FÜR GÄSTE

- Frei von Hindernissen die gesamte Destination erkunden
- Vergünstigungen und exklusive Angebote genießen
- Individuell passende Erlebnisse finden

**Kontaktieren Sie uns unter:**

info@cube-tech.ai  
+43 1 3344050