

## ALLES AUF EINE KARTE: DER SCHLÜSSEL ZU IHRER DESTINATION.

Unsere Kartenmodelle sind optimale Marketing- und Promotionwerkzeuge für Ihre Destination, um zunächst als Instrument Leistungsanbieter zu organisieren und das Angebot der Destination unter einer Marke zu vereinen. Mithilfe der GEIOS können Sie alle Leistungen – von Touren oder Aktivitäten bis hin zum Öffentlichen Personennahverkehr – optimal einbinden bzw. vernetzen sowie bewerb- und buchbar machen. Für Ihre Gäste bieten die Karten Vorteile wie Rabatte oder exklusive Leistungen.

Unsere Mission ist die Konversion eingesetzter Marketingmittel in direkte Buchungen. Mit **GEIOS** und **SYSTEM4C** ermöglichen wir touristischen Leistungsanbietern vor, während und nach dem Aufenthalt mit den Gästen Verbindung aufzunehmen und die besten Angebote zu unterbreiten. **GEIOS CARD** unterstützt so beim Aufbau, Ausbau und Monitoring der Gästebindung.

Mit einem All-Inclusive-Ansatz dient **GEIOS CARD** der Vermarktung der Destination unter Einbeziehung der Leistungsträger und wendet sich an den Aufenthaltsgast. Gäste erleben das gesamte Angebot aus einer Hand - die Highlights der Destination sind schließlich die reisemotivierenden Faktoren!

**GEIOS CARD** ist ein anpassungsfähiges und leistungsstarkes Marketing-Tool für Ihre Destination. Auch Kauf- oder Mitarbeiterkarten sind möglich, die Einbindung in bestehende Zutrittssysteme ist umsetzbar. Alternativ steht mit den **GEIOS GO** Terminals ein innovativer NCF, Barcode und Chip-Reader zur Verfügung. Auch eine Akzeptanz-App für Smartphones ist verfügbar. Alle Karten können physisch oder in digitaler Form ausgeführt werden.



Steigern Sie jetzt die Frequenz in Ihrer Destination, ziehen Erstbesucher an und erhöhen den Stammgäste-Anteil. Die systematische Erfassung der Leistungsträger Ihrer Destination erlaubt Ihnen, Gästen jederzeit über **SYSTEM4C** situations- und ortsabhängig passende Angebote zu machen.

**GERNE STELLEN WIR IHNEN UNSERE LÖSUNGEN PERSÖNLICH VOR!**

### VORTEILE FÜR DESTINATIONEN

- Organisation & Strukturierung regionaler Leistungsanbieter
- Bessere Wahrnehmbarkeit der Destination als Marke
- Jederzeit vom Kartenmodell ins Direktbuchungssystem

### VORTEILE FÜR LEISTUNGSANBIETER

- Bekanntheitsgrad und Besucherfrequenz erhöhen
- Wiederkehrende bzw. Stammgäste schaffen
- Mehr Online-Bewertungen

### VORTEILE FÜR GÄSTE

- Frei von Hindernissen die gesamte Destination erkunden
- Vergünstigungen und exklusive Angebote genießen
- Individuell passende Erlebnisse finden

**Kontaktieren Sie uns unter:**

info@cube-tech.ai  
+43 1 3344050