

RÉIMAGINER LE TOURISME: UN ÉCOSYSTÈME POUR LA VENTE DIRECTE.

Le tourisme a toujours été confronté au défi d'augmenter les ventes directes. Aujourd'hui, seuls quelques acteurs dominent le marché. Les voyageurs recherchent désormais des moteurs de réservation proposant des expériences de voyage à réservation directe. Nous pensons qu'il est temps de prendre cela en compte ! CUBE-TECH a développé une solution globale adaptée à tous les prestataires de services touristiques, quelle que soit leur infrastructure technique. Nous fournissons l'écosystème numérique aux prestataires d'hébergement, aux prestataires d'expériences ainsi qu'aux destinations.

Actuellement, les prestataires de services et les destinations ne disposent pas de l'infrastructure technologique nécessaire pour promouvoir et offrir des services touristiques combinés en paquets. L'absence de solutions directes a entraîné une dépendance excessive à l'égard d'intermédiaires tels que les agences de voyage et les agences de voyage en ligne (OTA), rendant la réservation de paquets inutilement complexe et surtout coûteuse.

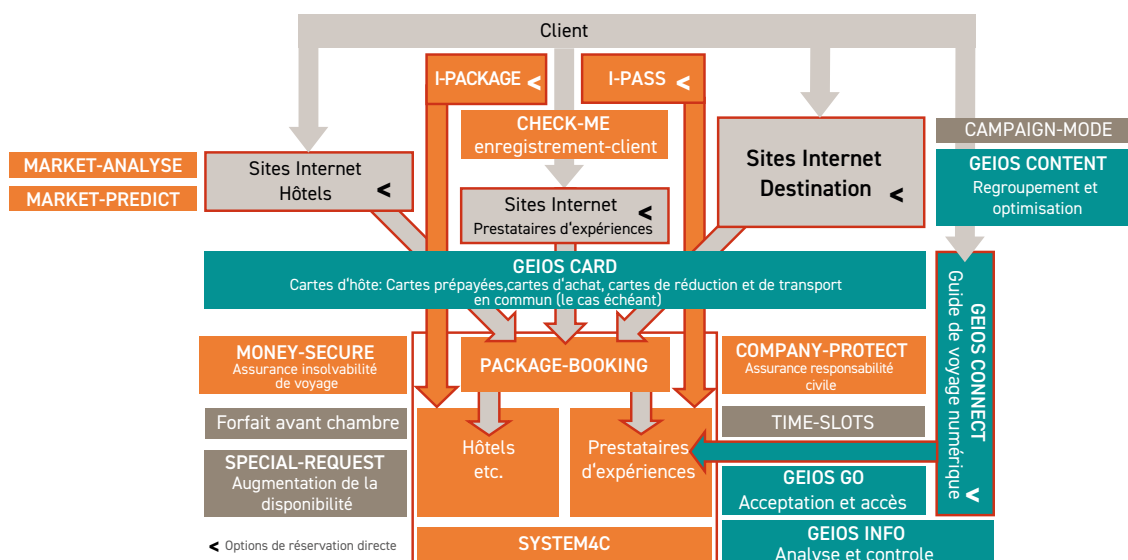
CUBE-TECH a développé une solution unique: **SYSTEM4C (System for Customer)** est une plateforme de réservation de services de voyages combinés qui respecte le droit industriel et la directive européenne sur les voyages à forfait. En outre, le système de vente directe élimine la nécessité de promouvoir les offres par l'intermédiaire de l'« algorithme à bas prix » des OTA, et ce, tout en conservant votre avantage concurrentiel.

Avec **SYSTEM4C**, CUBE-TECH permet aux prestataires de services de:

1. Dissocier leurs offres des algorithmes à bas prix!
2. Remplacer les systèmes de méta-recherche coûteux et trompeurs pour les consommateurs et les plateformes de réservation sous-jacentes grâce à **MARKET-ANALYZE | MARKET-PREDICT**
3. Créer une parité des prix à travers l'ensemble du paysage de réservation

AVANTAGES OFFERTS PAR SYSTEM4C

- Des services régionaux pour une expérience globale
- Des activités marketing menant à des offres à réserver
- Une augmentation notable de la part des ventes directes
- Des paquets attrayants en collaboration avec des partenaires d'expériences
- Un contrôle intégral des offres, des prix et des réservations



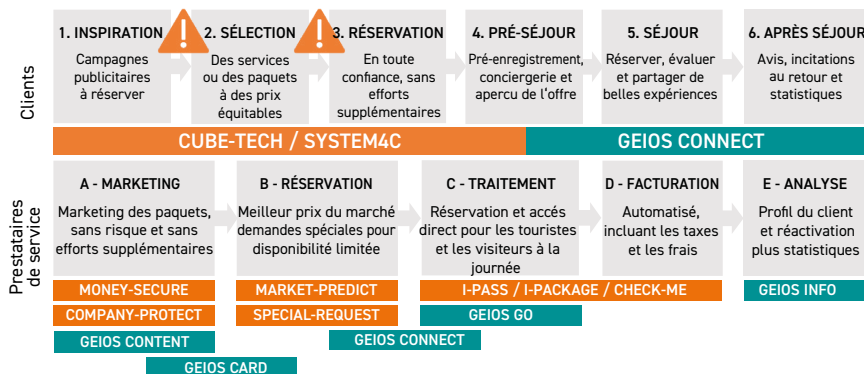
Notre objectif est de rendre les méta-moteurs de recherche et les intermédiaires obsolètes grâce à des offres pouvant être réservées directement. Nos solutions visent donc, avant tout, à augmenter les revenus tout au long de la chaîne de valeur. Pour ce faire, nous mettons l'accent sur les défis à relever au sein de l'ensemble de l'écosystème de distribution et de réservation, en particulier en ce qui concerne l'offre de paquets.

La solution **PACKAGE-BOOKING** de **CUBE-TECH** permet de regrouper facilement des produits conformément aux lois européennes applicables, telles que la directive européenne sur les voyages à forfait et le règlement général sur la protection des données (RGPD). Avec **SYSTEM4C**, **MONEY-SECURE** (assurance insolvabilité) et **COMPANY-PROTECT** (assurance responsabilité civile) veillent à ce que les prestataires de services soient couverts pour chaque transaction commerciale individuelle..

Grâce à **MARKET-ANALYZE**, vous obtenez un aperçu des prix par destination et les valeurs comparables de vos concurrents, jusqu'au type de chambre. Avec cet aperçu, **MARKET-PREDICT** vous aide à définir des prix optimisés selon le type de chambre et le jour, jusqu'à six mois à l'avance.

Les cartes d'hôte sur mesure de **GEIOS** rendent le système encore plus attrayant et accessible. En outre, les terminaux intelligents dotés d'un système d'information sur les destinations mettent en valeur de manière optimale les prestataires de services.

CUBE-TECH | GEIOS accompagnent les clients et les fournisseurs tout au long du processus:



Le processus de réservation ci-dessus présente des défis dès le départ. Grâce à notre solution, les destinations peuvent offrir la réservation de promotions et de paquets sans perdre de clients potentiels. En tant que solution en marque blanche, chaque réservation renforce votre propre marque au lieu de profiter à Google, Booking et cie. Les sociétés d'hébergement bénéficient également de la fonction **SPECIAL-REQUEST**, qui permet de remédier aux éventuels problèmes de disponibilité en proposant des offres individuelles, et ainsi de réduire au minimum les pertes de réservation.

NOUS SERIONS RAVIS DE VOUS PRÉSENTER NOS SOLUTIONS EN PERSONNE!

À CHAQUE OPÉRATION

- Un traitement conforme aux dispositions de l'UE
- Une protection de fonds client
- Une assurance responsabilité civile

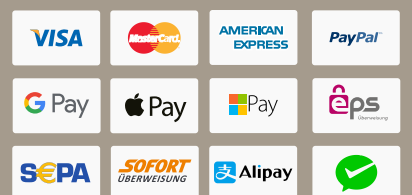
SYSTEM4C OFFRE

- Une infrastructure en marque blanche
- Une technologie de pointe et du machine learning
- Solution tout-en-un : vente, traitement et facturation
- Un logiciel en tant que service (SaaS)
- Des offres dans toutes les langues et devises
- Une fonction de calculatrice avec parité des prix garantie

RÉSULTAT

Plus de valeur ajoutée avec des prix de vente conformes au marché

PAIEMENTS FLEXIBLES PAR



Nous contacter:

info@cube-tech.ai
+43 1 3344050